

AGENDA

NAZIV TEME	DATUM	VRIJEME	PREDAVAČ
UVODNO PREDAVANJE	24.03.2022.	17:00-19:00h	Dragana Bajović, Rukovodilac poslovnog inkubatora
MISIJA, VIZIJA I CILJEVI OPIS PROIZVODA ILI USLUGE ANALIZA TRŽIŠTA ANALIZA CILJNOG TRŽIŠTA	29.03.2022.	17:00-19:00h	Dragana Bajović, Rukovodilac poslovnog inkubatora, ICBL
ANALIZA KUPACA ANALIZA KONKURENCIJE TIM	31.03.2022.	17:00-19:00h	Dragana Bajović, Rukovodilac poslovnog inkubatora, ICBL
MARKETING STRATEGIJA	04.04.2022.	18:00-20:00h	Iva Đudurović, Saradnik za marketing, Kompanija X Express – brza pošta
PRODAJA I PRODAJNI REZULTATI (Customer experience)	06.04.2022.	18:00-20:00h	Tamara Cvijanović, Šef upravljanja iskusnom klijenata, UniCredit Bank a.d. Banja Luka
POSTIZANJE FINANSIJSKE STABILNOSTI	08.04.2022.	18:00-20:00h	Siniša Šešlak, Vodeći specijalist za strateško planiranje i upravljanje prodajom, UniCredit Bank a.d. Banja Luka
VJEŠTINE PREGOVARANJA	11.04.2022.	18:00-20:00h	Marijana Kurešević Tadić, Šef Monitoringa kreditnog rizika i Upravljanja specijalnim plasmanima za fizička lica, UniCredit Bank a.d. Banja Luka